



Progetto Startup per Aspiranti Giovani Imprenditori

da NOVEMBRE 2020
a MAGGIO 2021 - ONLINE



**Corso di Alta Formazione
gratuito con certificato finale**

Un corso di alta formazione gratuito che ti permetterà di acquisire una gamma di strumenti necessari a realizzare al meglio un progetto imprenditoriale.

Per iscriversi è necessario inviare il proprio CV e Lettera Motivazionale.

PROGETTO STARTUP PER ASPIRANTI GIOVANI IMPRENDITORI

Negli ultimi anni le start up sono considerate un potente volano di sviluppo economico in grado di portare innovazione nel mondo dell'impresa. Il panorama delle start-up italiane è ancora piccolo rispetto ad altri contesti geografici, ma cresce nei numeri e nella qualità; quelle a prevalenza giovanile (18-35 anni) sono appena il 18,8% del totale.

La sfida di trasformare le idee in progetti di impresa richiede tempo e competenze, resta ancora forte il gap nella formazione all'impresa e nell'orientamento all'autoimprenditorialità.

Fondazione Democenter, in collaborazione con **Lions Club International Distretto LIONS e LEO 108 Tb**, grazie al sostegno della **Fondazione LCIF**, propone un Corso di Alta formazione **gratuito** di 40 ore rivolto a giovani interessati ad acquisire conoscenze e competenze su strumenti, metodologie e tecniche per trasformare una idea di business in un progetto imprenditoriale attraverso la creazione di una startup.

PROGRAMMA

- **Modulo 1 DALL'IDEA AL PROGETTO DI IMPRESA**

14 novembre, 12 dicembre 2020 (orario 9,00-13,00)

Generazione delle idee, la metodologia Lean Start up, Start up innovative: costituzione, forme societarie, agevolazioni fiscali, definizione della Value Proposition Design: tecniche di Design Thinking Business, Modeling: la tecnica del Business Model Canvas

- **Modulo 2 IL BUSINESS PLAN**

16 e 30 gennaio, 13 febbraio 2021 (orario 9,00-13,00)

Il Business Plan: che cos'è, a cosa serve, obiettivi, destinatari, l'Analisi di mercato: analisi del settore, clienti, competitor, Mission, Vision e obiettivi dell'impresa, il team d'impresa: ruoli e funzioni. Il prodotto/servizio, il vantaggio competitivo, il processo produttivo, la strategia di penetrazione del mercato: strategia commerciale, pricing, posizionamento, partnership, canali di vendita, Il piano di marketing e comunicazione, Il piano economico finanziario: investimenti, fabbisogni, Break Even Analysis, conto economico previsionale, stato patrimoniale previsionale, cash flow

- **Modulo 3 ACCESSO AL MERCATO**

6 e 20 marzo 2021 (orario 9,00-13,00)

Sviluppo prodotto, R&D e testing, Aspetti normativi e regolatori di settore, Partnership e networking, La tutela della proprietà intellettuale

- **Modulo 4 IL FUNDRAISING PRIVATO E PUBBLICO**

10 e 24 aprile, 8 maggio 2021 (orario 9,00-13,00)

Finanziamenti bancari e accesso al credito, il network personale, Business Angels e Venture capitalist, Fondi di investimento, percorsi di incubazione e accelerazione, Elevator pitch, Agevolazioni fiscali per le imprese, strumenti e misure a sostegno di imprese e start up: bandi di finanza agevolata, business plan competition, concorsi. Strumenti e misure a sostegno delle attività di ricerca e sviluppo, programmazione europea: opportunità e bandi Project management

Il corso si svolgerà in modalità online. Al termine del corso verrà rilasciato un certificato di partecipazione a chi avrà raggiunto una frequenza minima dell'80%.

Per iscriversi è necessario inviare all'indirizzo e-mail segreteria108tb@gmail.com il proprio Curriculum Vitae e Lettera Motivazionale. Per informazioni sull'iscrizione: Maria Francesca Zaccara, Segretario Distretto Leo 108 Tb a.s. 2020/2021

Per informazioni: Fondazione Democenter-Sipe, Silvia Barbi: email s.barbi@fondazionedemocenter.it tel. 059 2058153