

PROGETTO STARTUP PER ASPIRANTI GIOVANI IMPRENDITORI

DA OTTOBRE 2022 A FEBBRAIO 2023

Un **corso di Alta Formazione gratuito** che ti permetterà di acquisire una gamma di strumenti necessari a realizzare al meglio un progetto imprenditoriale.



Distretto 108Tb



LIONS
CLUB
MIRANDOLA



CPL CONCORDIA
Group
SINCE 1899



AIMAG
gruppo

PROGETTO STARTUP PER ASPIRANTI GIOVANI IMPRENDITORI

Le Start Up sono il cuore pulsante di un ecosistema dell'innovazione: dimostrano da un lato la vivacità innovativa del sistema e dall'altro lo spirito imprenditoriale che il territorio possiede. Il panorama delle start-up italiane è ancora piccolo, ma cresce nei numeri e nella qualità; soprattutto quelle a prevalenza giovanile (18-35 anni).

Non è da sottovalutare però la sfida di trasformare le idee in progetti di impresa: richiede tempo e competenze, impegno.

Il **Lions Club Mirandola**, nell'ambito del programma di formazione permanente del distretto 108Tb, in collaborazione con **CPL Concordia e AIMAG SPA e il contributo di Fondazione Democenter**, propone un **Corso di Alta Formazione gratuito** di 24 ore in aula (in presenza e/o online) + 2 momenti di formazione presso le aziende, rivolto a giovani interessati ad acquisire conoscenze e competenze su strumenti, metodologie e tecniche per trasformare una idea di business in un progetto imprenditoriale attraverso la creazione di una startup.

PROGRAMMA

1° LEZIONE

SABATO 15 OTTOBRE 2022 -09,00-13,00

- Generazione delle idee
- La metodologia Lean Start up
- Start up innovative: costituzione, forme societarie, agevolazioni fiscali

2° LEZIONE

SABATO 29 OTTOBRE 2022 -09,00-13,00

- Definizione della Value Proposition Design: tecniche di Design Thinking, Business, Modeling: la tecnica del Business Model Canvas
- Il Business Plan: che cos'è, a cosa serve, obiettivi, destinatari.

3° LEZIONE

SABATO 12 NOVEMBRE 2022 -09,00-13,00

- Analisi di mercato: analisi del settore, clienti, competitor. Mission, Vision e obiettivi dell'impresa.
- Il team d'impresa: ruoli e funzioni.
- Il prodotto/servizio, il vantaggio competitivo, il processo produttivo, la strategia di penetrazione del mercato: strategia commerciale, pricing, posizionamento, partnership, canali di vendita, Il piano di marketing e comunicazione.

4° LEZIONE

SABATO 26 NOVEMBRE 2022 -09,00-13,00

- Il piano economico finanziario: investimenti, fabbisogni, Break Even Analysis, conto economico previsionale, stato patrimoniale previsionale, cash flow

5° LEZIONE

VENERDÌ 16 DICEMBRE 2022 -14,00-17,00

- Visita presso sede AIMAG SPA
- Il project management per le aziende di servizi

6° LEZIONE

SABATO 14 GENNAIO 2023 -09,00-13,00

- Sviluppo prodotto, R&D e testing
- La tutela della proprietà intellettuale

7° LEZIONE

VENERDÌ 27 GENNAIO 2023 -14,00-17,00

- Visita presso sede CPL Concordia
- Project management sfide e opportunità

8° LEZIONE

SABATO 11 FEBBRAIO 2023 - 09,00-13,00

- Fund raising privato: Finanziamenti bancari e accesso al credito, il network personale, Business Angels e Venture capitalist, Fondi di investimento, percorsi di incubazione e accelerazione, Elevator pitch.
- Fund raising pubblico: Agevolazioni fiscali per le imprese, Strumenti e misure a sostegno di imprese e start up: bandi di finanza agevolata, business plan competition.

Il corso si svolgerà prevalentemente in presenza ma con la possibilità di realizzare alcuni incontri online qualora la situazione lo richieda. Al termine del corso verrà rilasciato un certificato di partecipazione a chi avrà raggiunto una frequenza minima dell'80%. Le date del programma potranno subire variazioni.

Per iscriversi è necessario inviare all'indirizzo e-mail formazione@fondazionedemocenter.it il proprio Curriculum Vitae e Lettera Motivazionale.

Per informazioni:

Fondazione Democenter-Sipe formazione@fondazionedemocenter.it